

Licence Professionnelle Commerce spécialisation Acheteur Industriel

NOTES

PROFESSIONNALISATION

Contact AFPI Yonne
RESPONSABLE DE LA FORMATION :
Lionel MION
RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTION :
Sylvie QUEYREIX
90 rue Victor Guichard - 89100 SENS
Tel. 03 86 49 26 50 - Fax 03 86 83 76 70
sens.ies@lamaisondelentreprise.com

LICENCE PROFESSIONNELLE

Contact 
Université de Marne la Vallée
RESPONSABLE DE LA SPÉCIALITÉ :
Yves JOSSE

UN MÉTIER

Descriptif

C'est un métier qui consiste à trouver les meilleurs fournisseurs possibles pour son entreprise. L'acheteur industriel recherche auprès des fournisseurs potentiels le(s) produit(s) et/ou le(s) service(s) à la meilleure qualité et au meilleur coût. Le service des achats est stratégique pour l'entreprise. Les acheteurs, par leurs compétences, contribueront à la réduction des coûts.

Vos activités en entreprise

- S'intégrer aux systèmes d'information et de gestion de l'entreprise et définir les objectifs d'achat avec les clients internes.
- Participer activement à des groupes de projet pour des études de coût objectif/analyse de la valeur et de standardisation.
- Apporter la connaissance des marchés de fournisseurs.
- Sélectionner les sources d'approvisionnement.
- Négocier avec les fournisseurs.
- Assurer le suivi administratif de son travail.
- Mesurer l'efficacité du service rendu à l'entreprise.

UNE FORMATION

Public concerné

- Titulaire d'un Bac+2 dans le domaine concerné.

Recrutement

- Bac+2 issus de spécialités différentes : technologiques, commerciales, juridiques, financières... ou validation des acquis professionnels.
- L'étudiant doit avoir impérativement signé un Contrat de professionnalisation. Ce contrat doit porter sur le Certificat de Qualification (CQPM) Technicien Acheteur Industriel

Organisation

- La formation se déroule sur le site de Sens
 - L'alternance (1 à 2 semaines en formation, 3 à 4 semaines en entreprise)
- Au travers d'une relation tripartite (entreprise, apprenant, centre de formation) coordonnée, la pédagogie de l'alternance permet d'acquérir, pas à pas, de façon individualisée les compétences et savoirs professionnels liés à l'exercice du métier. Les périodes en entreprise et en centre de formation se succèdent pour constituer des phases pédagogiques.

Licence Professionnelle Commerce spécialisation Acheteur Industriel

Validation des études

• Validation professionnelle :

Certificat de Qualification Paritaire de la Métallurgie
"Technicien Acheteur Industriel"

La participation à la formation et la validation des compétences peuvent également donner lieu à un positionnement dans la convention collective dans les entreprises qui ne font pas partie de la branche métallurgique.

Modalités de délivrance du certificat : réussite aux épreuves, notation en entreprise.

• Validation Universitaire :

La validation de la **Licence Professionnelle** est soumise à deux conditions :

- La moyenne des Unités d'Enseignement (projet tutoré et stage inclus) doit être égale ou supérieure à 10/20

- La moyenne de l'ensemble constitué du projet et du stage doit être égale ou supérieure à 10/20.

Le projet et le stage sont évalués par l'ensemble de l'équipe pédagogique et le tuteur en entreprise de chaque étudiant.

Partenariat

Cette formation par alternance est organisée en partenariat avec la branche professionnelle UIMM (Union des Industries et Métiers de la Métallurgie) et l'Université de Marne La Vallée.

Les étudiants sont simultanément inscrits à la **Licence Professionnelle**, diplôme national, et à la préparation du **Certificat de Qualification Paritaire de la Métallurgie (CQPM)**, titre reconnu par la Profession.

UN EMPLOI

Le contrat de professionnalisation

C'est un contrat de travail commun aux **jeunes de 16 à 25 ans** sortis du système scolaire et aux **demandeurs d'emploi de plus de 26 ans** permettant d'accéder à une qualification reconnue en alliant des périodes d'enseignement général, l'exercice en entreprise d'activités en rapport avec la qualification visée.

La durée des contrats est comprise **entre 6 et 12 mois**. Un accord de branche peut dans certains cas porter cette durée à 24 mois. (nous consulter).

La rémunération varie de 55 % du SMIC au SMIC ou 85 % du minimum conventionnel, en fonction de l'âge et du niveau d'études.

Financement :

L'entreprise d'accueil bénéficie d'exonérations de charges sociales pour les jeunes de moins de 26 ans et les salariés de plus de 45 ans ainsi que de financements spécifiques. (Nous consulter).

LES DOSSIERS DE PRÉ-CANDIDATURE DOIVENT ÊTRE DÉPOSÉS DE PRÉFÉRENCE POUR LE 15 JUIN DE CHAQUE ANNÉE.
LES INSCRIPTIONS EN LICENCE SE DÉROULENT SELON LE CALENDRIER ANNUEL FIXÉ PAR L'UNIVERSITÉ DE MARNE LA VALLÉE EN GÉNÉRAL DU 15 SEPTEMBRE AU 20 OCTOBRE (SE RENSEIGNER).

PROGRAMME

• L'achat dans l'économie de l'entreprise

- L'environnement des Achats
- Stratégie entreprise et stratégie Achats

• Méthodes de l'achat

- La fonction Marketing Achat
- Achat de sous-traitance
- Achat de services
- Préparation d'une négociation d'achat
- Méthodologie de la vente
- Droit des contrats

• Outils de l'achat

- Modalités pratiques des achats
- Tableaux de bord des achats
- La fonction logistique d'un point de vue achat
- Les systèmes d'information (ERP, EDI, SCM)
- Analyse fonctionnelle
- Analyse de la valeur et cahier des charges
- Gestion de production et gestion des stocks

• Qualité et environnement

- Environnement : norme et cadre législatif
- Initiation à la Qualité
- Les outils traditionnels de la qualité
- Coût d'obtention de la qualité
- Initiation à l'audit qualité fournisseurs

• Gestion financière des achats

- Bilan, compte de résultat et analyse financière
- Élaboration du coût complet et direct costing
- Modes de financement
- Rappel de statistiques appliquées

• Communication

- Communication comportementale
- Animation de réunions
- Anglais des Affaires
- Techniques d'exposé en public
- Expression écrite